

Contest: „Start Up - Champ of the Camp“

Start Up

Arenga GmbH, von-Liebig-Strasse 20, 53359 Rheinbach, www.arenga.de

Kurzvorstellung des Teams

Christoph Weyers, GF Entwicklung, ehem. Software-Entwickler im Bereich Verteidigung und Hochgeschwindigkeits-Rechner. Jürgen Krammer, GF Strategie & Marketing, ehem. Technologie-Consultant in der Automobile-Industrie. Sowie sechs weitere fantastische Mitarbeiter für Entwicklung und Vertrieb.

Die Idee

Täglich steigt die Zahl der Meldungen von Unternehmen, die saniert, restrukturiert, oder mit anderen Firmen zusammengeschlossen werden müssen. Oft weiß die linke Hand nicht mehr, was die rechte macht. Dabei wird enorm viel Geld verbrannt. Arenga entwickelt Software, die Unternehmen beim Aufdecken und Lösen von diesen strategischen und operativen Problemen hilft. Zum Beispiel macht Arenga Profil das Wissen und die Fähigkeiten von Menschen in Unternehmen sichtbar und verfügbar. Arenga Trend sagt Ihnen, was Ihre Kunden als nächstes haben wollen, oder wen Sie als nächstes einstellen sollten. Und Arenga Empore ermittelt und visualisiert, wer die Arbeit im Unternehmen wirklich macht, wie Informationen fließen und wo sich versteckte Werte befinden.

Entwicklungsstand / Umsetzung

Arenga Profil ist bereits fertig und offiziell im Verkauf. Trend wird Ende Q2 2009, Empore Ende Q3 2009 verfügbar sein. Erste Pilotprojekte starten bereits mit namhaften DAX-Unternehmen.

Vision

Das Wissen und die Fähigkeiten von Menschen, Organisationen und Technologien sichtbar, verfügbar und bedienbar zu machen. Und das mit Lösungen, die durch Genialität, Qualität und konsequente Einfachheit überzeugen.

Einnahmemodell

Arenga verdient Geld durch den Verkauf von Software-Lizenzen und Support, sowie durch Beratungsleistungen. Wir bieten auch einen Teil unserer Produkte als Dienstleistung direkt online für Kunden aber auch für Partner, wie z.B. Unternehmensberatungen, an. Der Vertrieb erfolgt direkt und über Partner.